

Jeder Unternehmer muss Risiken eingehen, um am Markt überleben zu können. Zahlt der Kunde nur schleppend oder gar nicht, kann die Forderungseintreibung gerade im Auslandsgeschäft schwierig werden. Aber wie sichert man sich ab? Durch die entsprechende Gestaltung von Exportverträgen, Information über Kunden und ein effektives Forderungsmanagement lassen sich die Risiken minimieren.

Wertvolle Tipps hierzu erhalten Sie bei unserer Informationsveranstaltung, zu der wir Sie herzlich einladen.

### Themen

- Welche Stolperfallen bergen Exportverträge?
- Welches Recht soll ich vereinbaren?
- Was sind die Vorteile des UN-Kaufrechts?
- Kann ich Eigentumsvorbehalte vereinbaren?
- Wie wichtig sind AGBs?
- Wo finde ich Informationen über Kunden?
- Was tun, wenn der Kunde nicht zahlt?

### Referent

RA Jörg Luft | EPP & Kühl, Baden-Baden

**Termin: 15. November 2018 | 15.00 Uhr bis 17.00 Uhr**

### Anmeldung

Anmeldung bei Dr. Eva Schmoly

Telefon 0511 38087-19 | Fax 0511 38087-22 | E-Mail [schmoly@handwerk-LHN.de](mailto:schmoly@handwerk-LHN.de)

Die Veranstaltung ist kostenfrei. Bitte melden Sie sich bis zum 07. November 2018 mit dem beigefügten Anmeldebogen an.



© stockWERK - Fotolia.com

#45606180

### Veranstaltungsort

Handwerkskammer Hamburg

Raum 204

Holstenwall 12

20355 Hamburg

 [Anfahrt](#)

Ich melde mich verbindlich zur Veranstaltung „Exportverträge gestalten“ am 15. November an.

Ich möchte die Außenwirtschafts-News abonnieren.

\_\_\_\_\_  
Vorname Name 1. Teilnehmer

\_\_\_\_\_  
Ggf. Vorname Name weiterer Teilnehmer

\_\_\_\_\_  
Firma

\_\_\_\_\_  
Zuständige Handwerkskammer

\_\_\_\_\_  
Anschrift

\_\_\_\_\_  
PLZ, Ort

\_\_\_\_\_  
Telefon

\_\_\_\_\_  
E-Mail

Im Rahmen der Veranstaltung werden Fotoaufnahmen gemacht und ggf. veröffentlicht. Mit der Teilnahme erklären Sie diesbezüglich Ihr Einverständnis. Sind Sie nicht einverstanden, geben Sie bitte dem Fotografen vor Ort einen entsprechenden Hinweis.

**DAS HANDEWERK**  
DIE WIRTSCHAFTSMACHT. VON NEBENAN.